



BRÜGGEMANN

Holzbau | Dach- & Wandtechnik | Effizienzhaus

Modern. Intelligent. Nachhaltig. – Saint-Gobain Brüggemann steht für zukunftsorientierten Holzbau. Und Du kannst dazu beitragen, unsere Erfolgsgeschichte fortzuschreiben. Denn Projektentwickler, öffentliche und private Bauherren und Investoren setzen zunehmend auf vorgefertigte und klimafreundliche Konstruktionen aus Holz und deren hohe Lebensqualität.

Durch unsere digitale Planung und die passgenaue Vorfertigung erstellen wir in kürzester Zeit hochwertige Gebäude auf Basis von 2D-Holzrahmen-Elementen und 3D-Raum-Modulen.

Als **Verkaufsingenieur [m|w|d]** hast Du die Möglichkeit, Kunden durch Deine qualifizierte Ansprache, Dein hohes Beratungsniveau und exzellentes Fachwissen zu überzeugen und gemeinsam anspruchsvolle schlüsselfertige Gebäude in Holz entstehen zu lassen.

UNSER TEAM SUCHT VERSTÄRKUNG!

VERKAUFSINGENIEUR ^[m|w|d] SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU

DEINE AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Akquise von Neukunden sowie Pflege von Bestandskunden und Partnern
- Direkte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss (LPH 1-4)
- Bewertung und Analyse von Ausschreibungsunterlagen (technisch und kaufmännisch)
- Ermittlung individueller Kundenanforderungen und technische Beratung
- Unterstützung der Kalkulation bei der Angebotserstellung
- Nachverfolgung von Angeboten, Verhandlung und Auftragserfassung
- Kontinuierliche Beobachtung der Marktsituation

DEIN PROFIL

- Begeisterung für nachhaltiges, modulares Bauen mit Holz (2D und 3D)
- Ingenieur-, Architekten- bzw. Techniker Ausbildung oder Kaufmann/-frau mit hohem technischem Verständnis
- Ausgeprägte Kundenorientierung und überzeugendes Auftreten
- Mehrjährige Erfahrung in der Projektleitung, Planung, Kalkulation oder dem Verkauf schlüsselfertiger Bauvorhaben bzw. im Vertrieb von Bauprodukten und Systemlösungen
- Teamplayer mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Selbstständiger Arbeitsstil und Reisebereitschaft (Fokus NRW/Niedersachsen)
- Wohnsitz max. 120 km von unserem Firmensitz in Neuenkirchen/Rheine
- Erfahrung mit MS-Office, CRM-Systemen, Ausschreibungs- und Kalkulationssoftware

DARAUF DARFST DU DICH FREUEN

- Attraktives Gehaltspaket und zusätzliche Willkommensprämie in Höhe 2.000 €
- Unbefristeter und sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Motivierte und dynamische Teams, die sich für nachhaltiges Bauen einsetzen
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung
- Qualifizierungs- und Weiterbildungsprogramme
- Zusatzleistungen [Business Bike, Betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen]
- 30 Tage Jahresurlaub
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents
- Mitarbeiter-Aktienprogramm

WIR FREUEN UNS DARAUF, DICH KENNEENZULERNEN!

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen im PDF-Format per E-Mail an
bewerbung@brueggemann-holzbau.de